دو عضو اتاق بازرگانی ایران در گفت‌وگو با «فرهیختگان» دلایل سقوط ۹۵ درصدی صادرات فرش را تشریح کردند

صنعت فرش هم تحریم آمریکاست هم تحریم داخلی

مهدی عبداللهی
دبیرگروه اقتصاد

قرن‌ها فرش دستباف یکی از نمادهای فرهنگ و هنر ایرانی بوده است. این هنر- صنعت که نقشی مهمی در اشتغال و صادرات کشور داشته، آمارها حکایت از آن دارد که امروز حال آن چندان خوب نیست؛ چراکه طبق داده‌های گمرک ایران، صادرات فرش دستباف کشورمان از حدود ۲ میلیارد دلار در سال ۱۳۷۳ با سقوط آزاد عجیب‌وغریبی به ۵۰ میلیون دلار در سال ۱۴۰۱ رسیده است. همچنین سهم این صنعت از کل صادرات غیرنفتی کشور که در دهه ۷۰ حول‌وحوش ۲۰ تا ۳۰ درصد و حتی نیمی از صادرات غیرنفتی بوده حالا حتی به نیم‌درصد هم نمی‌رسد. در کنار این موضوع، زمانی بخش قابل توجه از بازار جهانی در دست فرش دستباف ایران بود اما حالا این مقدار به کمتر از ۵ درصد رسیده است.

«فرهیختگان» برای پاسخ به این سوال که دلیل سقوط آزاد صادرات فرش دستباف ایران چه بود، گفت‌وگوی مفصلی با حمید ذوالانواری، عضو اتاق بازرگانی شیراز و ایران و مرتضی میری، عضو اتاق بازرگانی تهران و ایران انجام داده است. هر دو عضو اتاق بازرگانی که از قدیمی‌ها و افراد استخوان‌دار در صنعت فرش دستباف ایران هستند، در تحلیل دلایل سقوط آزاد صادرات این صنعت می‌گویند گرچه بخشی از کاهش صادرات ایران به‌دلیل افزایش رقابت بین صادرکنندگان جهانی رخ داده، اما سقوط آزاد صادرات اولا به‌دلیل تشدید تحریم‌های ظالمانه آمریکا و در مرتبه بعدی به‌جهت تحریم‌های داخلی است. به گفته آنان ازجمله مهم‌ترین تحریم‌های داخلی می‌توان به کم‌توجهی دولت‌ها به این صنعت در سیاست‌های ارزی و تجاری (ندیدن مسائل صنعت فرش در سیاست رفع تعهد ارزی) اشاره کرد.

جناب ذوالانواری قبل از اینکه به آسیب‌شناسی تحولات اخیر صنعت فرش بپردازیم، قدری درخصوص اهمیت این صنعت در اقتصاد ایران بفرمایید.

ذوالانواری: در سطح جهان، کشورمان ایران را مهد فرش می‌دانند و فرش برای ما هویت فرهنگی است. بحث ایران‌شناسی که باشد همیشه ایران را به فرش و یا فرش را به ایران می‌شناسند. یکی از نکات جالب توجه این صنعت این بوده که تولید فرش در بین همه اقوام ایران‌زمین به‌عنوان یک هنر از قرن‌ها پیش رایج بوده است. گرچه تولید فرش در برخی جاها کمتر و در برخی جاها بیشتر بوده، اما همواره پرچمی برای هر قوم و اقوامی در سرزمین ایران بوده است. از شمال تا جنوب، از شرق تا غرب، انواع و اقسام فرشبافی با انواع و اقسام تکنیک‌ها و نقوش مختلف داریم که همین موضوع صنعت فرش ایران را شناسنامه‌دار و پرتنوع ساخته است. این نقوش به پرچم قومی یا طایفه‌ای که تولیدکننده آن نوع فرش‌ها بودند، تبدیل شده و حتی فرش‌های شهرها نیز دارای سبک و سیاق خاص خود است که هویت آن محله یا شهر و روستا را نشان می‌دهد. اقتصاد فرش هم بسیار حائز اهمیت است، تولیدکنندگان فرش‌دست‌باف در ایران گرچه در شهرهای کوچک و بزرگ نیز حضور پررنگی دارند، اما بخش بزرگی از بافندگان در روستاها بوده و بسیاری از اینها را خانم‌ها تشکیل می‌دهند. این ترکیب تولیدکنندگان خود باعث شده فرش همیشه یک کمک‌هزینه‌ای برای معیشت خانوارهای روستایی و حتی خانوارهای ساکن شهرهای کوچک و جمعیت زحمتکش عشایری باشد. یک حسنی که فرش دستبافت داشته و دارد این است که برخلاف سایر کالاها که پس از استفاده چند دقیقه‌ای نیز تبدیل به کالای دسته دوم یا کارکرده شده و از ارزش آنها کاسته می‌شود، اما در موضوع فرش دستبافت اگر فرش پس از چندین سال مستعمل هم شده، نه‌تنها اصطلاحا صدداتی نمی‌شود و می‌تواند برای مملکت ارزآوری ایجاد کند. تعداد زیادی از مشاغل وابسته به فرش هستند که برخی از آنها اعم از ریسندگی، دامداری، رنگرزی فرش، فروگری فرش، شست‌وشوی آن و خدمات و سرویس فرش است که در این زنجیره ارزشزا جای می‌شدند و شغل ایجاد می‌کردند. درمجموع صنعت فرش دستباف، یک بستر بسیار بزرگ و چرخه بزرگی را شامل می‌شود که به‌علل مختلف ریزشی برای این صنعت از نظر تعداد بافنده و دست‌اندرکار تولید فرش ایجاد شده ولی این پتانسیل بازهم عاملی‌رغم همه بی‌مهری‌ها از سوی مسئولان دست‌اندرکار هنوز هم برای ایران عزیز وجود دارد.

جناب میری برای آشنایی مخاطبان با اهمیت صنعت فرش، قدری در مورد تحولات این صنعت بفرمایید. در مورد تعداد فعالان این صنعت، میزان ارزآوری یا گردش مالی صنعت فرش دستباف اطلاعاتی در دست است؟

میری: فرش پدیده‌ای است که سراسر پهنه جغرافیایی ایران در دوره‌افتاده‌ترین نقاط تولیدکننده دارد و اتفاقا همین گستردگی آن است که باعث می‌شود قدری در تهیه آمار دقیق اتکا، آماری که جامع باشد وجود نداشته باشد. در چند مشکل می‌شویم. به یاد دارم زمانی مرکز ملی فرش در دو دوره قبل از مرکز آمار ایران درخواست کرد در سرشماری رسمی کشور، این سوال را اضافه و هیچ مشورتی با بخش خصوصی نکردند. شرایط صادرات فرش ما را به جایی برد که امروز فکر می‌کنیم باید چه کار کنیم و متاسفانه هر یک روز نبودن و بازار از دست دادن فرصت است.

جناب میری تحلیل شما چیست؟ چند درصد از دلیل سقوط آزاد صادرات فرش دستباف را با سیاست رفع تعهد ارزی مرتبط می‌دانید؟ البته بخشی از کاهش صادرات از سال‌های قبل اتفاق افتاده بود.

میری: از گذشته اگر بخواهیم شروع کنیم من فکر می‌کنم در همه دولت‌ها نوعی بی‌مهری و بی‌توجهی به فرش وجود داشته است. دلیل این است که گمان می‌کنم دولت‌ها در حوزه و جایی که هزینه و از مواهب آن استفاده نمی‌کنند، گمان می‌کنند همیشه وجود دارد و نیازی به توجه و کمک و هزینه و سرمایه‌گذاری ندارد. چون آن چیزی که می‌گوییم در فرش هزینه کنند، منظور سرمایه‌گذاری است. یعنی برای تبلیغ، ترویج و حمایت از فعال حوزه فرش که تبعا آورده آن بسیار بالا خواهد بود. وقتی در تمام طول این سال‌ها این دو میلیون اشتغالی که اشاره کردم، ۱۰۰ درصد روی دوش بخش خصوصی است و شاید یکی از مردمی‌ترین حوزه‌های اقتصادی در کشور فرش دستباف باشد، به همین دلیل دولت‌ها بدان توجه نکردند. مظهر اصلی توجه نکردن این است که در سیاستگذاری، در وضع مقررات و قوانین، تفاوت ماهیت فرش با سایر حوزه‌های صنعتی و صادراتی را در نظر نمی‌گیرند. برای فرش با یک کالای صنعتی که شما با یک نمونه می‌توانید آن فروش هنگفتی بدهید، که ما با همان فرمول می‌خواهند سیاستگذاری کنند. درحالی‌که برعکس بقیه کالاها بازاریابی فرش از زمانی آغاز می‌شود که فرش در انباری در خارج از کشور نشسته؛ نکته دیگر این است که تبصره‌ای در آیین‌نامه اجرایی قانون امور گمرکی داریم که می‌گوید هر کالای ایرانی که صادر شده اگر عینا به کشور برگردد باید حقوق ورودی پرداخت کند. درباره فرش هم این تبصره جاری است، درحالی‌که در مورد فرش امکان احراز اینکه فرشی که صادر شده، مستعمل صادر شده یا نو صادر شده و الان مستعمل برمی‌گردد، برای گمرک وجود ندارد چون اساسا ۸۰-۷۰ درصد فرش صادراتی ایران فرش مستعمل است و طبیعتا این در حوزه فرش قابلیت اجرا ندارد. این مانع ایجاد کرده و تبعات جدی داشته است. حدود هفت سال پیگیری می‌کنیم و نمی‌توانیم این را رفع کنیم چون به تفاوت ماهیت توجه نشده و برای کسی هم اهمیتی ندارد. در سالیان اخیر رفتار منولی دولتی فرش کاملا این کم‌توجهی و بی‌مهری را عیان کرد؛ وقتی بدون دریافت نظر بخش خصوصی وزارت صمت می‌خواهد صنعتی که شما با یک نمونه می‌توانید آن فروش هنگفتی بدهید، که ما نمی‌گذاریم. بعد آن را با مرکز فرش صنایع ورزش و خلاق ادغام می‌کند که این نوع نگرش به فرش را به خوبی نشان می‌دهد. طبیعی است این نوع نگاه به صنعت فرش خود را کاهش میزان صادرات و کاهش میزان اشتغال نشان می‌دهد.

ارزآوری و صادرات فرش یا سیاست‌های غلط امروز به جایی رسیده که دوستان سازمان توسعه تجارت می‌گویند این مقدار، درآمد بنگاهی است، نه بخش کامل، ارزآوری آن پایین آمده ولی اشتغال آن همچنان همان اهمیت سابق را دارد.

بپینید براساس خبری که اعلام شده، قرار است یک خودروسازی در بورد. هر سایقه و نظری را می‌توانید تامین کنید. به سوال قبلی شما برگردم که آقای میری توضیح دادند. بعد از پیگیری‌های زیادی که کمیسیون صادرات فرش و اتحادیه صادرکنندگان انجام داد، اتفاقی که افتاده و خیلی خوب است، این است که فقط براساس مواد اولیه‌ای که در فرش دستباف بکارگرفته، صادرکننده تعهد ارزی بدهد. این را هم وزیر امضا کرده و هم معاونان و هم بخشنامه‌های آن که وزارت دارایی و گمرکات و بانک مرکزی ارسال شده اما تا این لحظه که خدمت شما هستیم بانک مرکزی آن را عملیاتی نکرده است، این موضوع واقعا برای ما عجیب‌وغریب است.

میری: مضاف بر اینکه این قانون بودجه است، یعنی بند ک، تبصره ۹ قانون بودجه سال ۱۴۰۲ است. قانون بودجه‌ای که مجلس تصویب کرده، شورای نگهبان تایید کرده، مجمع تشخیص مصلحت نظام تایید کرده و فرآیند ها اتمام شده و وزارت صمت ابلاغ کرده ولی بانک مرکزی عملیاتی نمی‌کند.

ذوالانواری: می‌توانید تا نه این ماجرا را بخوانید؟ در بحث بازاریابی ما، نه بازگشتان قصور کردند، نه تجار و نه بافندگان! همه دست به دست هم این قطار را همیشه پیش بردیم. یک نمونه بیان کنم. به‌طور مثال دولت هند به تعهد ارز ۱۲ درصد بازده یا تشویقی به صادرکننده می‌دهد. اما ما باید با دست خالی با هزینه‌های ارز آزاد صادرات کنیم. ارز خود را برای مصارف خود تهیه می‌کنیم نمی‌توانیم صادرات کنیم، یعنی استفاده برای تبلیغات یا نمایشگاه‌ها باید به دولت و بانک مرکزی بدهیم که دقتی فرشی را می‌خرد پول خود را سرمایه‌گذاری می‌خواهیم آن را با بیاوریم ولی آنچه که داریم را فراموش می‌کنیم.

ارز ما را می‌خواهد بگیرد و به فلان صنعتی بدهد که هیچ مزیتی در آن نداریم و در دنیا صادرکننده نیستیم ولی آن فرشی که همه دنیا و همه ایران را به فرش می‌شناختند را فراموش کردیم و فشار بر گلوی صادرکننده می‌آوریم و تبعاتش این می‌شود. صادرکننده و تاجر، یک آدم آبرودار و حیثیت‌دار است برای عدم رفع تعهد ارزی، آنقدر قوانین خطیرناک و حیثیتی گذاشتند که بازرگان می‌گوید انجام نمی‌دهم ولی تبعات این انجام ندادن بیکار شدن، بدهکاری، مهاجرت و... است. ال‌ان‌ها بی‌که خشکسالی است را شاهد هستیم. در روستاهایی که خشکسالی هست و تولید داشی و کشت و کار آنها کم است، واقعا فرش به خانواده کمک می‌کند. یعنی هم تولید اضافه می‌شود و هم کمک خانواده است و باعث می‌شود خانواده مهاجرت نکند و امید وار باشد سال بعد وضعیت بهتر شود.

دارد این است که شبکه نقل و انتقال مالی را کلا از رده خارج کرد، به دلیل روش‌هایی که بانک مرکزی پیشنهاد می‌کرد که روش‌های مناسبی نبود، روش‌هایی نبود که بتوانیم با آن کار کنیم که همواره سخت‌تر شد. در حوزه تعهد ارزی سه مشکل وجود دارد. یکی اینکه این سیاست مثل آن سیاست گمرکی می‌کند که من گفتم، قابلیت اجرا در حوزه فرش را ندارد چون با ماهیت معاملات فرش ایران در طول سال‌های مختلف همخوانی ندارد. مشکل دوم اینکه روی نرخ مشکل داریم. به هر حال وقتی در هیچ‌یک از فرآیندهای پیش‌تولید، تولید و عرضه فرش از هیچ نرخ تشویقی و ترجیحی استفاده نمی‌کنیم، چرا باید مثل کسی که از انرژی ارزان استفاده می‌کند یا واحدی که از مواد اولیه با نرخ ترجیحی استفاده می‌کند یا به هر شکلی از آن امتیاز بهره‌مند می‌شود، ارز خود را در سامانه نیما عرضه کنیم یا نرخ پایین‌تری عرضه کنیم؟ بنابراین، این مشکلات را در بحث تعهد ارزی داریم.

من یک سوال خارج از فضای سیاست ارزی بپرسم. چقدر در سطح جهان به فرش ایرانی اقبال وجود دارد؟ با وجود رشد رقبای قدرتمند، فرش ایرانی همچنان در دنیا جذاب است؟

ذوالانواری: ابتدای عرایض بیان کردم که تنوع بافت و رنگ و طرح در فرش ایرانی بسیار زیاد است. تمام استان‌های ما به نحوی بافنده دارند یا داشتند. این حجم کمک می‌کند فرش ایرانی بتواند سلایق بسیار زیادی را تامین کند، حتی از نظر نوع بافت. اگر بخواهید فرشی را در فلان مارکت پیدا کنید که بگوید من این نقش را دوست دارم ولی قیمت مناسب‌تر باشد، به‌راحتی با توجه به تنوع تکنیک‌های بافتی که در ایران داریم، می‌توانیم چندین نمونه برای او آماده کنیم که سلیقه مشتری را پیدا کند. این گستردگی خیلی وجود دارد. به نظر من این تنوع هیچ‌وقت از بین نخواهد رفت. این قابلیتی است که به جرات می‌توان گفت فقط در فرش ایران برای حضور در بازارهای جهانی وجود دارد. ما هم عمد فرش هستیم و هم خلاقیت داریم و هم قایع‌التحصیلان خیلی مستعدی داریم و هم نقوش اصیل و فرهنگستان نقوش داریم که میلیون‌ها طرح را شامل می‌شود. مشتری نمی‌تواند از دست اینها در برود. هر سلیقه و نظری را می‌توانند تامین کنند. به سوال قبلی شما برگردم که آقای میری توضیح دادند. بعد از پیگیری‌های زیادی که کمیسیون صادرات فرش و اتحادیه صادرکنندگان انجام داد، اتفاقی که افتاده و خیلی خوب است، این است که فقط براساس مواد اولیه‌ای که در فرش دستباف بکارگرفته، صادرکننده تعهد ارزی بدهد. این را هم وزیر امضا کرده و هم معاونان و هم بخشنامه‌های آن که وزارت دارایی و گمرکات و بانک مرکزی ارسال شده اما تا این لحظه که خدمت شما هستیم بانک مرکزی آن را عملیاتی نکرده است، این موضوع واقعا برای ما عجیب‌وغریب است.

میری: مضاف بر اینکه این قانون بودجه است، یعنی بند ک، تبصره ۹ قانون بودجه سال ۱۴۰۲ است. قانون بودجه‌ای که مجلس تصویب کرده، شورای نگهبان تایید کرده، مجمع تشخیص مصلحت نظام تایید کرده و فرآیندها اتمام شده و وزارت صمت ابلاغ کرده ولی بانک مرکزی عملیاتی نمی‌کند.

ذوالانواری: می‌توانید تا نه این ماجرا را بخوانید؟ در بحث بازاریابی ما، نه بازگشتان قصور کردند، نه تجار و نه بافندگان! همه دست به دست هم این قطار را همیشه پیش بردیم. یک نمونه بیان کنم. به‌طور مثال دولت هند به تعهد ارز ۱۲ درصد بازده یا تشویقی به صادرکننده می‌دهد. اما ما باید با دست خالی با هزینه‌های ارز آزاد صادرات کنیم. ارز خود را برای مصارف خود تهیه می‌کنیم نمی‌توانیم صادرات کنیم، یعنی استفاده برای تبلیغات یا نمایشگاه‌ها باید به دولت و بانک مرکزی بدهیم که دقتی فرشی را می‌خرد پول خود را سرمایه‌گذاری می‌خواهیم آن را با بیاوریم ولی آنچه که داریم را فراموش می‌کنیم.

ارز ما را می‌خواهد بگیرد و به فلان صنعتی بدهد که هیچ مزیتی در آن نداریم و در دنیا صادرکننده نیستیم ولی آن فرشی که همه دنیا و همه ایران را به فرش می‌شناختند را فراموش کردیم و فشار بر گلوی صادرکننده می‌آوریم و تبعاتش این می‌شود. صادرکننده و تاجر، یک آدم آبرودار و حیثیت‌دار است برای عدم رفع تعهد ارزی، آنقدر قوانین خطیرناک و حیثیتی گذاشتند که بازرگان می‌گوید انجام نمی‌دهم ولی تبعات این انجام ندادن بیکار شدن، بدهکاری، مهاجرت و... است. ال‌ان‌ها بی‌که خشکسالی است را شاهد هستیم. در روستاهایی که خشکسالی هست و تولید داشی و کشت و کار آنها کم است، واقعا فرش به خانواده کمک می‌کند. یعنی هم تولید اضافه می‌شود و هم کمک خانواده است و باعث می‌شود خانواده مهاجرت نکند و امید وار باشد سال بعد وضعیت بهتر شود.

جناب ذوالانواری یک آسیب‌شناسی داشته باشیم، چه دلایلی باعث شد صادرات فرش دستباف ایران دچار این سقوط آزاد شود؟

ذوالانواری: این حوزه بسیار گسترده است. آن سال‌های طلایی شاید فقط یک ایران بود و یک جهان و رقیب‌هایی همچون انواع پارکت و کفپوش‌های دیگر آنچنان مثل الان باب نبود و بقیه کشورها نیز فرصت بزرگ شدن نداشتند، یعنی بعدا دیدیم کشورهایی همچون هند، پاکستان، افغانستان، چین و نپال شروع به فرشبافی کردند. آنها صنعت فرشبافی داشتند اما فرشبافی گسترده‌ای نداشتند. ولیکن به‌تدریج با توجه به مشکلاتی که در داخل برای فرش دستباف ایران و بحوه آمد، فرصتی برای کشورهای رقیب فراهم شد که بزرگ شوند، یعنی غول‌هایی بودند که خفته بودند یا پرورش نداشتند اما متاسفانه فرصت و فضا برای حضور آنها ایجاد شد. در بازاریابی که ما نتوانستیم شرکت کنیم و حضور ما متوقف شد، آنها جایگزین ایران شدند و عطیه‌ها بافندگی خود را توسعه دادند و به یکباره شاهد بودیم چندین غول بزرگ با حمایت‌های زیاد دولت خود، در مقابل ما قرار گرفتند و ما که این همه حوزه فروش گسترده داشتیم و توان فروش ما بالا بود، تجار ما باید با آنها وارد جنگ و رقابت قیمتی می‌شدند. این غلط خیلی گسترده‌ای دارد ولی اگر به آمار نگاه کنید تا یک جاهایی صادرات فرش ما به نبوده است، حتی با اینکه تحریم بودیم صادرات ما کمتر از ۲۰۰ میلیون دلار نبود، اما سقوط آزاد زمانی آغاز شد که ما وجار تحریم داخلی شدیم. این ضربه نهایی را به فرش زد و شاید آقای میری بتوانند بیشتر توضیح دهند؛ ولی نقطه سقوط ما از آن موقعی بود که وجار تحریم‌های داخلی شدیم.

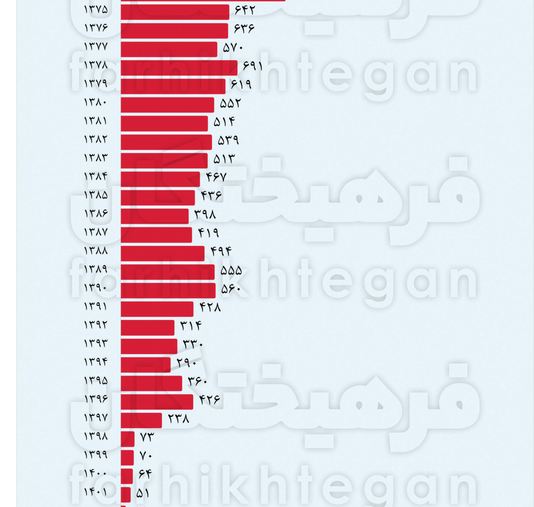
منظور از تحریم‌های داخلی چیست؟

ذوالانواری: یکی از این موارد مساله رفع تعهد ارزی برای صادرکنندگان فرش دستباف بود، چون سیاستگذاران به پروسه تولید و فروش و چرخه صادرات فرش مسلط نبودند، برای فرش دستباف نیز نسخه‌ای را نوشتند که برای پتروشیمی، خودرو و صنایع کوچک نوشته شده بود. درصورتی‌که هر یک از اینها بیماری خاص خود را دارد. فرش یک سیستم فروش خاص خود را دارد. صادرکننده فرش روزی که ارز حاصل از فروش را به کشور می‌آورد، صادرات او ۲۲۹ میلیون دلار بوده که بعد از آن سقوط آزاد صادرات این صنعت شروع شد و ظرف سه سال به زیر ۱۰۰ میلیون دلار و در سال ۱۴۰۱ به ۵۰ میلیون دلار رسید و امسال هم فکر می‌کنم حول و حوش ۲۰ میلیون دلار خواهد بود.

جناب ذوالانواری یک آسیب‌شناسی داشته باشیم، چه دلایلی باعث شد صادرات فرش دستباف ایران دچار این سقوط آزاد شود؟

ذوالانواری: اگر بخواهیم شروع کنیم من فکر می‌کنم در همه دولت‌ها نوعی بی‌مهری و بی‌توجهی به فرش وجود داشته است. دلیل این است که گمان می‌کنند دولت‌ها در حوزه و جایی که هزینه و از مواهب آن استفاده نمی‌کنند، گمان می‌کنند همیشه وجود دارد و نیازی به توجه و کمک و هزینه و سرمایه‌گذاری ندارد. چون آن چیزی که می‌گوییم در فرش هزینه کنند، منظور سرمایه‌گذاری است. یعنی برای تبلیغ، ترویج و حمایت از فعال حوزه فرش که تبعا آورده آن بسیار بالا خواهد بود. وقتی در تمام طول این سال‌ها این دو میلیون اشتغالی که اشاره کردم،

ادامه در صفحه ۱۵



تفاوتی که فرش با سایر صنایع دارد این است که جدای از مباحث اقتصادی و ارزآوری، فرش برای ایران یک میراث معنوی است، چرا دولت از این زاویه به فرش توجه نمی‌کند؟

میری: کاملا درست بوده و فرش برای ایران میراثی معنوی است. نکته‌ای که آقای ذوالانواری اشاره کردند نکته درستی بوده و دلیل آن تنوع قومیت‌هایی است که در ایران وجود دارد و این ایران را از خیلی از کشورها متمایز می‌کند و بالاخره هر قوم و اهالی هر منطقه‌ای در بسیاری از موارد مانند تکنیک بافت، رنگ، آمیزی، نقوش و حتی متریالی که استفاده می‌کنند با هم متفاوت است و این برای ایران مزیت ایجاد می‌کند. این جنبه فرهنگی که بدان اشاره کردید بسیار می‌تواند در دیپلماسی برای ما کاربرد داشته باشد. من معتقدم فرش دستباف و صنایع‌دستی و هنرهای ایرانی مهم‌ترین ابزار برای شکست پروژه‌های ایران‌هراسی در همه جای دنیاست، یعنی این آثار فاخر ایرانی است که فرهنگ ایرانی و روحیه ایرانی را به همه دنیا معرفی می‌کند و این ظرفیتی است که متاسفانه به‌طور کلی از آن غفلت می‌شود و حتی تخریب شده و نادیده گرفته می‌شود. این ظرفیتی است که در ادوار مختلف استفاده کردیم؛ فرش‌هایی که در سازمان ملل است یا هدایایی که از دیپلمات داده می‌شد. فرش ایرانی به‌عنوان یکی از هدایایی که به دربار کشورهای مختلف جهان راه پیدا کرده چون معروف بوده است، ضمن اینکه اگر در تصاویر متعدد دقت کنید حتی سیاستمداران آمریکایی وقتی تصاویر دفتر و منازل آنها منتشر می‌شود، فرش ایرانی را در آن تصویر می‌بینید یعنی همان مثال معروفی است که درباره ژاپنی‌ها و تلفن پاناسونیک روی میز رئیس جمهور آمریکا می‌گویند. ما هم فرش ایرانی را داریم که در همه مراکز مهم سیاسی و فرهنگی جهان وجود دارد؛ در کاخ‌های اروپایی وجود دارد، در مهم‌ترین موزه‌های دنیا فرش ایرانی بخش‌های مهم موزه را تشکیل می‌دهد از ژاپن، آمریکا، اروپا و کشورهای منطقه خلیج‌فارس؛ بنابراین از این ظرفیت فرهنگی اگر استفاده کنیم من فکر می‌کنم هم توفیق اقتصادی و هم توفیق سیاسی خواهیم داشت و هم این ابزاری است که اصلاح مناسبات بین‌المللی را شروع کنیم، اگر بدان توجه درست شود.

اخیرا با ادغام مرکز ملی فرش ایران در صنایع خلاق اسباب بازی، فعالان صنعت فرش اعتراضات زیادی به این موضوع داشتند. نظر شما چیست؟ متولی که حس کنید فرش را به‌عنوان فرزند می‌پذیرید و برای بزرگ شدن و بلوغ آن کار می‌کند، کجاست؟

ذوالانواری: شکل‌گیری مرکز ملی فرش به پیشنهاد بخش خصوصی بود یعنی خود اتحادیه مرکزی و دست‌اندرکاران بر این شدند برای همسو شدن نظرات و سیاست‌های دولت و بخشنامه‌های مختلفی که از جاهای مختلف صادر می‌شد، نیاز است یک مرکزی باشد که بخش خصوصی بتواند با بدنه دولت ارتباط برقرار کند. با نمایندگانی که به حرف بخش خصوصی گوش می‌کند و مشکلات را می‌شناسد و انتقال می‌دهد. اساس تشکیل همین بود که سال‌ها و چند دهه قبل مرکز ملی فرش زیرنظر مستقیم وزیر شکل گرفت، حتی در جلساتی نماینده بخش خصوصی و نماینده بخش دولتی در جلسات ریاست جمهوری شرکت پیدا می‌کردند و تبادل نظر می‌شد. متاسفانه همان طور که در صحبت‌ها بیان شد بی‌مهری‌ها به تدریج دامن فرش را گرفت این فاصله دورتر و دورتر شد. الان شاهد این هستیم که فرش را در کنار صنایع خلاق و اسباب‌بازی و ورزش قرار دادند یعنی تا این حد ما را بی‌اثر فرض کردند. این همان نشانه‌ای است که عواقب کار را نمی‌بینند. مشکلات پس از اتفاقات را نمی‌بینند. فقط از لحظه را می‌بینند. شاید تصور مسئولان این است که ارزش صادرات این حوزه کم شده پس نیاز نیست اینقدر بزرگ باشد؛ درصورتی‌که پتانسیل فرش برای مملکت بسیار زیاد بوده و زمانی نیمی از درآمد ارزی مملکت را تامین می‌کرد و امروز به اینجا رسیده یا رساندند و این بخش را نمی‌بینند. اتفاقی که افتاده این است که ما الان زیرمجموعه معاون معاون وزیر شدیم، یعنی از آن جایگاهی که داشتیم نزول پیدا کردیم به معاونت پایین‌دستی معاون وزیر رسیدیم. ما سال‌هاست نتوانستیم مشکلات خود را با آن ارتباطاتی که داشتیم حل کنیم، چگونه می‌توان انتظار داشت در این جایگاه و این سطح سازمانی که قرار گرفتیم، بتوانیم مشکلات را حل کنیم. تمام داد ما بر این است که ارتباطات ما دورتر می‌شود و صدای ما نسبت به مرکزیت دولت نارساتر می‌شود.

درخصوص صادرات مشخص شد که فرش دستباف ایران سقوط آزاد شدیدی را تجربه کرده است. درباره تقاضای داخلی هم آماری وجود دارد؟

میری: درمورد تقاضای داخلی فرش چون معمولا حوزه ما تولید و صادرات است ترجیح می‌دهم مسئولان صنعت فرشدستی‌ها صحبت کنند چون آمار دقیق‌تری دارند و بیشتر روی موضوع متمرکز هستند. ولی آن چیزی که می‌توانم بدان اشاره کنم این است که هم برای حوزه صادراتی و هم در حوزه داخلی تبلیغات اجرای برنامه‌های تبلیغی و ترویجی برای تبیین ماهیت فرش دستباف ایران هستیم. بنابراین فکر می‌کنم اهمیت دارد ما بتوانیم به دو نکته بپردازیم. یکی بازشناسی هویت و ماهیت فرش دستباف در بازارهای داخلی و خارجی است و دیگری تمرکز بیشتر بر بحوه هنری فرش. در این دوگانه هنر و صنعت هستیم و عبارت هنر به کار برده شد من فکر می‌کنم عرصه ظریف است که در حوزه فرش ایران تولید می‌شود. برخی به جنبه کفپوش بیشتر نزدیک هستند و برخی از آثار بیشتر به آثار هنری که گاهی اوقات به هنرهای تجسمی هم نزدیک هستند. اگر بتوانیم به این دو مورد بپردازیم تاکید بیشتر هم بر حوزه هنری و هم بازشناسی فرش دستباف ایران با همان ویژگی‌هایی که در بازار داخلی داشته هم توفیق بیشتری خواهیم داشت.

چطور می‌توانیم از این شرایط فعلی عبور کنیم؟

ذوالانواری: من یک پیشنهاد برای راکتمیل کنم. بیینید خرید فرش سرمایه‌گذاری است چون با توجه به نرخ دستمزد که افزایش آن براساس نرخ اداره کار نیست بلکه براساس نیازهای بافنده در جامعه است، بعضا ۱۲۰-۸۰ درصد افزایش هزینه‌های تولید داریم و طبیعتا برای قیمت فرش قرار می‌گیرد. اگر این اطلاع‌رسانی و تبلیغات انجام شود خریدار متوجه خواهد شد وقتی فرشی را می‌خرد پول خود را سرمایه‌گذاری کرده است. در اقلام دکوراسیون منزل فرش تنها قلمی است که حتی اگر مستعمل شود باز هم ارزش صدداتی داشته و می‌تواند ارزآور باشد.

قابل صادرات است

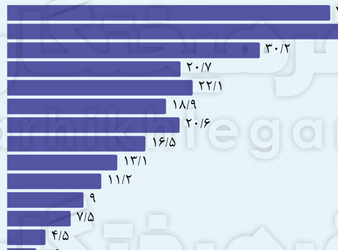
ذوالانواری: بله. وقتی مستعمل شد باید صدداتی شروع می‌شود. در هر یک پی از تولیدات مملکت این بزرگی را نداریم که ارزیابی هزینه‌ای بدهیم، یعنی پشم داخلی و مواد اولیه داخلی است و برخی از تولیدات تا ۲۰-۱۵ درصد ارزیابی دارد که بسنگی به متریالی دارد که وارد می‌شود. اکثریت تولیدات هیچ ارزیابی برای مملکت ندارد. برای اینکه از چالش‌های موجود خارج شویم دولتی‌ها هیچ کاری نکنند و مانعت ایجاد نمی‌کنیم. ما هر روز باید منتظر باشیم چه چالش جدیدی برای ما درست شده و بعد دنبال رفع چالش برویم، اگر وقت خود را برای توسعه بازار و بازاریابی بگذاریم و در خدمات پس از فروش و حمایت از بافندگی بگذاریم این کمک می‌کند و این باعث می‌شود که ما اصلی برگردیم و واقعا این مسائلی که آن‌گونه‌که‌بیم میورگی وارد این مسائل شویم هم در این مجال نمی‌گنجد و هم سر دسا را دره می‌آوریم چون مسائل خیلی زیاد است. اینها کلان است که بیان کردیم. وظیفه ماست که تلاش کنیم این مسائل را با اطلاع‌رسانی به دولت و جاهایی که باید این صحبت‌ها را بشنوند، بیان می‌کنیم. اگر از فرط‌اصبح هیچ بخشنامه جدیدی صادر نشود مطمئنا خیلی برای ما گرگشتا خواهد بود.

جناب میری شما هم یک جمع‌بندی داشته باشید.

میری: من به‌صورت فهرست‌وار مشکلاتی که وجود دارد و پیشنهادات را بیان می‌کنم. همچنین درخصوص اهمیت موضوع تحریم باید بیان کنم که تعهد ارزی به‌خاطر شرایط غیرعادی ناشی از تحریم ایجاد شده، پس آن هم منبعث از تحریم است. الان براساس آمارها ۲۴ درصد، مقصد فرش دستباف در دنیا، ایالات‌متحده آمریکاست، یعنی به دلیل تحریم الان ۲۴ درصد بازار جهانی را ما به‌طور مستقیم نداریم. براساس تحریم‌های ثانویه نداریم. ۵۶ درصد بازار جهانی پیش‌روی ماست. براساس تحریم‌های ثانویه بیش‌بخشی دیگر از این بازار را از دست می‌دهیم و تعهد ارزی این شرایط را بدتر می‌کند. مسئله اصلی این است که امروز تعهد ارزی تبدیل به قانون شده و حذف آن که مطالبه همه صادرکنندگان از جمله ما است. کمی دشوار در حدود مقدورات فعلی اجرای بند ک، تبصره ۲ قانون بودجه را مطالبه می‌کنیم که جدول آن ابلاغ شده و بانک مرکزی استثنائات می‌کند و این استثنائات ترک فعل است.

موضوع تبصره ۱۲۱ قانون آیین‌نامه اجرایی قانون امور گمرکی است که برای برگشت فرش‌های ایرانی مشکل ایجاد کرده و نتیجه آن انباشت فرش در برخی بازارهاست که قیمت فرش ایرانی را شکسته درحالی‌که می‌توانیم آنها را برگردانیم، تعمیر کرده و به بازارهای جدید صادر کنیم، این هم یک چالش جدی است. با این اقدام هم می‌توانیم بازار قبلی را تنظیم کنیم و هم بازار جدید را تغذیه کنیم. نتیجه اتفاقات چند سال اخیر صنعت فرش دستباف این بوده که ما شاهد مهاجرت نیروی کار متبحر و در حوزه مرمت به کشورهای ترکیه و پاکستان هستیم، کسانی که می‌روند تا بتوانند از توانمندی خود برای تامین معیشت استفاده کنند. این راکتمار جذب طراحان فرش ایرانی در کشورهای مختلف بگذارید که وضعیت را خراب‌تر و بدتر می‌کند. موضوع تمدید کارت بازرگانی موضوع عاجلی است، آن را از طریق اتاق بازرگانی پیگیری می‌کنیم. نکته اصلی توجه مسئولان به این حوزه است که قرن‌ها است فقط از برکات فرش استفاده کردند و امروز این بی‌توجهی اینانه‌ای که وجود دارد کار را به جایی می‌رساند که بخش خصوصی با همه بی‌مهری که وجود دارد هنوز ایستاده و چون سرمایه او در این بخش است هنوز فعالیت می‌کند. به‌طور مثال شخصی در بخش خصوصی علی‌رغم همه گرفتاری‌هایی که داشته کارت بازرگانی خود را توانسته تمدید کند و بعد از ۳ سال به‌خاطر اینکه محل کسب او در بازار است و برگشتی فرش می‌آید، براساس تحریم‌های ثانویه کارت بازرگانی خود را تمدید کند. همچنین کسی که به‌خاطر موضوع تعهد ارزی نتوانسته صادرات کند این آمار صادرات را کاهش می‌دهد اما همچنان تولید می‌کند و به لحاظ اقتصادی توجیه نخواهد داشت که با این روند کار کند. توجه داشته باشید با ورشکستگی صنعت فرش مشکلات و هزینه‌های انباشته شده آن به دوش دولت خواهد افتاد که من فکر نمی‌کنم هیچ دولتی بتواند از پس هزینه این ورشکستگی قدیمی‌ترین صنعت کشور بربیاید. بنابراین من فکر می‌کنم مسئولان محترم اگر به کشور فکر کنند به فرش اهمیت بیشتری می‌دهند، به رفع موانع آن کمک می‌کنند و سعی می‌کنند مانع بازی نکنند، مثل کاری که در تمام این سال‌ها کردند. چون اگر توجه نکنند بعدها باید با تبعات آن را ببینند.

سهم صادرات فرش دستباف از کل صادرات غیرنفتی ایران (درصد)


۱۳۷۲ ۳۸/۶
۱۳۷۳ ۴۳/۸
۱۳۷۴ ۳۰/۲
۱۳۷